



Ingénieur Commercial H/F

La société MILESYS est un équipementier en électronique professionnelle qui connaît une croissance forte et recrute dans beaucoup de domaines. Elle travaille avec des grands comptes publics ou privés : THALES, SNCF, ALSTOM, SIEMENS, RATP, ...

MILESYS est une entreprise à taille humaine qui a intégré en 2016 le groupe OCIS, fort maintenant de plus de 100 personnes.

MILESYS conçoit, développe et produit des équipements pour ses clients dans les domaines du ferroviaire, de la défense, des télécoms et de l'énergie.

Dans ce cadre, nous recherchons un Ingénieur Commercial H/F.

Poste :

Rattaché à la Directrice Commerciale, vos principales missions seront :

- Assurer la promotion des savoir-faire
- Prospector et développer les ventes sur son secteur
- Développer le portefeuille de clientèle
- Rechercher de nouveaux projets de conception de cartes électroniques ou de produits
- Entretenir la relation client
- Reporting (fichier client, suivi commercial..)
- Conseiller les clients,
- Travailler en coordination avec les Directeurs de projets

Liste non exhaustive.

Profil recherché :

De formation Technique et Commerciale, vous justifiez idéalement d'une première expérience en tant qu'Ingénieur Commercial dans le domaine de l'électronique.

Une bonne connaissance de l'électronique et des télécommunications, une culture marketing et technique ainsi qu'un sens certain de la satisfaction client sont indispensables pour ce poste.

Vous êtes autonome, réactif et doté d'un bon relationnel. Vous appréciez le travail en équipe (service commercial, bureau d'études).

Type de Contrat proposé : CDI

Salaire brut annuel à négocier selon le profil du candidat (fixe + variable)

Merci d'envoyer votre candidature à l'adresse suivante : rh@ocis.fr