



Ingénieur Commercial Itinérant H/F

La société MILESYS (équipementier en électronique professionnelle depuis 1981) conçoit, développe et produit des équipements pour ses clients ou pour son catalogue de produits dans les domaines du ferroviaire, de la défense, des télécoms et de l'énergie.

Milesys a rejoint, le groupe OCIS créé en Mars 2016 fort maintenant d'une centaine de personnes au sein duquel sont également présentes deux autres sociétés :

La société SADITEC (créé en 1977) qui réalise des prestations de sous-traitance dans les domaines de l'électronique civile et militaire, et intervient sur des activités de conception et de développement. Elle produit notamment des cartes électroniques, des équipements et réalise du câblage filaire,

La société DEPAEPE (créé en 1952) qui conçoit, réalise et commercialise des postes téléphoniques, interphones-portier vidéo et du matériel de test pour les professionnels des télécoms.

Le groupe OCIS travaille notamment avec des grands comptes publics ou privés : THALES, SNCF, ALSTOM, SIEMENS, RATP, ...

Dans ce cadre, nous recherchons un Ingénieur Commercial Itinérant H/F.

Poste :

Rattaché au Responsable Commercial France, vos principales missions seront :

- Assurer la promotion des savoir-faire
- Prospector et développer les ventes sur son secteur
- Développer le portefeuille de clientèle
- Rechercher de nouveaux projets de conception de cartes électroniques ou de produits
- Entretenir la relation client
- Reporting (fichier client, suivi commercial..)
- Conseiller les clients,
- Travailler en coordination avec les Directeurs de projets

Liste non exhaustive.

Poste basé à Élancourt (78), des déplacements fréquents sont à prévoir de part les fonctions occupées (+ de 50 % du temps à l'extérieur) – Véhicule de société fourni - permis B requis.

Profil recherché :

De formation Technique et Commerciale, vous justifiez idéalement d'une première expérience en tant qu'Ingénieur Commercial dans le domaine de l'électronique.

Une bonne connaissance de l'électronique et des télécommunications, une culture marketing et technique ainsi qu'un sens certain de la satisfaction client sont indispensables pour ce poste.

Vous êtes autonome, réactif et doté d'un bon relationnel. Vous appréciez le travail en équipe (service commercial, bureau d'études).

Type de Contrat proposé : CDI

Salaires brut annuel à négocier selon le profil du candidat (fixe + variable)

Merci d'envoyer votre candidature à l'adresse suivante : rh@ocis.fr